

FUSÕES E
AQUISIÇÕES (M&A) E
**ADVOCACIA
TRANSACIONAL
NA PRÁTICA**



FACULDADE
BAIANA DE
DIREITO

01

INFORMAÇÕES GERAIS

- **Início das aulas:** 28/04/2026
- **Final das aulas:** 28/05/2026
- **Dias e Horários:** terças e quintas, das 19h às 22h
 - Aula 01 - 28/04/2026
 - Aula 02 - 30/04/2026
 - Aula 03 - 05/05/2026
 - Aula 04 - 07/05/2026
 - Aula 05 - 12/05/2026
 - Aula 06 - 14/05/2026
 - Aula 07 - 19/05/2026
 - Aula 08 - 21/05/2026
 - Aula 09 - 26/05/2026
 - Aula 10 - 28/05/2026
- **Carga Horária:** 30 horas
- **Modalidade:** Presencial

02

SOBRE O CURSO

Curso prático sobre advocacia transaccional em operações de Fusões e Aquisições (M&A), envolvendo exposições teóricas e práticas sobre todas as etapas e principais figuras contratuais usuais nestas operações. Curso terá foco no papel do advogado nas negociações das operações de M&A e abordará os principais aspectos negociais dos documentos preliminares usuais nestas operações (e.g., memorandos de entendimentos, acordos de confidencialidade, ofertas não-vinculantes e vinculantes em processos competitivos, etc.), documentos definitivos (e.g., contratos de compra e venda de quotas/ações, acordos de associação e combinação de negócios, acordos de sócios/acionsitas, etc.), e investigaões legais (legal due diligence). Curso demandará a participação dos alunos em negociações simuladas sobre cada um dos contratos analisados durante o curso, além de uma avaliação final (produção de artigo ou minuta de contrato).

Público-Alvo: Curso voltado para advogados, bacharéis e estudantes a partir do 7º semestre (que já tenham cursado Direito Societário e Contratos).

03

INVESTIMENTO

R\$1.700,00 (20% de desconto para alunos da Baiana de Direito)

6x R\$ 283,33 (cartão de crédito)

04

O QUE VOCÊ VAI APRENDER

Aula 01 (28/04/2026)

Introdução: Operações de Fusões e Aquisições (M&A) e Advocacia Transacional

(i) apresentação sobre formato do curso – exposição do caso simulado, criação de grupos e negociações simuladas; (ii) conceito e visão geral das transações de fusões e aquisições M&A – influência da prática internacional (EUA) no mercado brasileiro; (iii) da avaliação da empresa (valuation) ao fechamento: a intersecção entre conceitos financeiros, contábeis e jurídicos; (iv) processos competitivos vs. negociações exclusivas; (v) o papel dos assessores técnicos e do advogado transacional vis-à-vis o interesse do cliente (buy-side ou sell-side); (vi) princípio da

04

O QUE VOCÊ VAI APRENDER

autonomia da vontade e as lacunas legais em matéria societária no Direito Brasileiro; (vii) visão geral dos documentos preliminares (NDAs, Term Sheets, MoUs, Ofertas Vinculantes e Não Vinculantes); (viii) visão geral dos investigação legal (legal due diligence); (ix) visão geral dos documentos definitivos (SPAs/QPAs, Acordos de Investimento/Combinação de Negócios e Acordos de Sócios/Acionistas); (x) fechamento e pós-fechamento.

Aula 02 (30/04/2026)

Documentos Preliminares (1) – Investigação Legal (Legal Due Diligence) e Acordo de Confidencialidade (NDA)

(i) propósito e escopo da investigação legal: identificação de riscos e contingências nas mais diversas áreas; (ii) fluxo de informações: Data Rooms, Q&As e Relatórios; (iii) contingências materializadas x não materializadas e avaliação de risco; (iv) importância da confidencialidade e do NDA; (v) delimitação das “Informações Confidenciais”; (v) exceções à confidencialidade; (vi) divulgação não autorizada e penalidades; (vii) prazo de vigência da confidencialidade; (viii) negociação simulada (NDA).

04

O QUE VOCÊ VAI APRENDER

Aula 03 (05/05/2026)

Documentos Preliminares (2) – Memorandos de Entendimento, Ofertas Vinculantes e Não-Vinculantes

(i) propósito: estabelecer as premissas comerciais da operação; (ii) principais premissas comerciais: precificação (valuation), participação societária almejada e estrutura da operação; (iii) eficácia vinculante do contrato preliminar; (iv) premissas jurídicas da operação (condições suspensivas, indenização e obrigações especiais); (v) exclusividade; (vi) outras premissas da operação.

Aula 04 (07/05/2026)

Principais Tipos Societários, Governança Corporativa e Estruturas Usuais das Operações de M&A

(i) propósito: (i) Sociedades Limitadas e Sociedades por Ações: aspectos gerais e principais diferenças; (ii) Fundos de Investimento: aspectos gerais; (iii) Principais Aspectos de Governança no Contexto de Operações de M&A: como assegurar a boa governança contratualmente; (iv) Estruturas Usuais de Aquisição: investimento (cash-in) x compra de participação societária (cash-out); (v) Investimento Minoritário x Majoritário (Controle); (vi) Principais Estruturas de Aquisição: Aquisição Direta, Aquisição Indireta (Holding), Aquisições Alavancadas (Leveraged Buyouts) e Permuta de Ações (Share Swap); (vii) Joint Ventures e Controle Compartilhado; (viii) o ágio (Goodwill) na aquisição; (ix) Bonds, debêntures e bônus de subscrição.

04

O QUE VOCÊ VAI APRENDER

Aula 05 (12/05/2026)

Contrato de Compra e Venda de Ações / Quotas / Participação Societária (1)

(i) Definição das Partes e Intervenientes da Operação; (ii) Regras de Interpretação e Definições; (iii) Objeto; (iv) Preço e Ajuste de Preço – parcelas fixas, variáveis e earn-out; (v) Condições Precedentes / Suspensivas usuais: aprovações regulatórias (CADE, BACEN, etc.), consentimentos de terceiros e condições específicas de cada negócio; (vi) Condução dos Negócios entre até o Fechamento e “locked-box”; (vii) Atos do Fechamento; (viii) Confidencialidade; (ix) Foro: judicial ou arbitragem?

Aula 06 (14/05/2026)

Contrato de Compra e Venda de Participação Societária (2)

(i) Declarações e Garantias (“Representations and Warranties” ou “R&W”) – o vício redibitório nas operações de M&A; (ii) Importância da Investigação Legal para Declarações Fundamentais x Declarações Operacionais; (iii) Indenização e Declarações e Garantias: Prática Internacional (“breach of reps only”) x Prática Brasileira (“my-watch-your-watch”); (v) Grupo Econômico e Desconsideração de Personalidade Jurídica; (vi) Limites de Indenização – cláusulas sandbagging, limites de valor (cap, basket, de minimis, franquia, lucros cessantes e danos indiretos) e tempo (prazos prescricionais/decadenciais x prática de mercado);

04

O QUE VOCÊ VAI APRENDER

(vii) Procedimento de Indenização: Demandas Diretas e Demandas de Terceiros; (viii) Condução de Defesas em Demandas de Terceiros e monitoramento de Perdas Indenizáveis; (ix) Superveniências Ativas.

Aula 07 (19/05/2026)

Acordos de Investimento e Combinação de Negócios

(i) Reorganizações Societárias: cisão, incorporação, incorporação de ações e fusão; (ii) As fusões na prática; (iii) Permuta de Participações Societárias (share swap); (iv) Consolidação e Verticalização de Negócios: roll-up, drop-down); (v) Acordos de Investimento / Combinação de Negócios x Contratos de Compra e Venda.

Aula 08 (21/05/2026)

Acordos de Investimento e Combinação de Negócios

(i) Acordo de Sócios/Acionistas e o art. 118 da Lei das S.A.; (ii) Vinculação dos Administradores aos Acordos de Sócios x Deveres Fiduciários dos Administradores; (iii) Deveres Fiduciários do Acionista Controlador; (iv) Quoruns de Deliberação, vetos e quoruns qualificados; (iii) Assembleias Gerais / Reuniões de Sócios; (iv) Administradores: Conselho de Administração, e Diretoria; (iv) Alocação de poderes vis-à-vis escopo da transação; (v) Resolução de Impasses (dead-lock provisions); (vi) Obrigações Especiais: obrigações de permanência, não-concorrência e não-solicitação.

04

O QUE VOCÊ VAI APRENDER

Aula 09 (26/05/2026)

Acordo de Sócios (2) – Restrições a Transferências de Participação (2)

(i) Transferências Involuntárias x Voluntárias; (ii) Lock-up; (iii) Direito de Forçar a Venda (Drag-along); (iv) Direito de Aderir a Venda (Tag-Along); (v) Direito de Primeira Oferta (ROFO); (vi) Direito de Preferência na Aquisição (ROFR); (vii) Direito de Preferência na Subscrição (Lei das S.A. e Código Civil) e Mecanismos antidiluição; (viii) Opções de Compra e Venda; (ix) Cláusulas Shotgun; (x) Direitos na Oferta Pública Inicial de Ações (IPO).

Aula 10 (28/05/2026)

Fechamento e Pós-Fechamento

(i) Cumprimento (ou Renúncia) de condições precedentes; (ii) Formalização da Transferência da Participação Societária; (iii) Confirmação sobre Veracidade das Declarações e Garantias; (iv) Verificação das Cláusulas de Condução dos Negócios até o Fechamento; (v) Procedimento de Ajuste de Preço (pós-Fechamento); (vi) Monitoramento de Perdas e Demandas de Terceiros; (vii) Considerações finais e feedback.

05

COM QUEM VOCÊ VAI APRENDER

Marcelo Rodrigues é advogado especialista em fusões e aquisições (M&A), Private Equity e Venture Capital, com 15+ anos de atuação em escritórios big-law no Brasil e Estados Unidos (Pinheiro Neto Advogados, SP; Debevoise & Plimpton, NY). Marcelo é sócio-fundador do Rodrigues Advogados, mestre (LL.M) pela Universidade de Chicago, pós-graduado em Direito Tributário pelo IBET e bacharel pela UFBA.



Marcelo Rodrigues

05


COM QUEM VOCÊ VAI APRENDER

Counsel no Lefosse Advogados (SP), com atuação tributária voltada à assessoria de clientes nacionais e estrangeiros em M&A e reorganizações societárias.

LL.M. em International and European Tax Law pela Universidade de Maastricht
Mestre em Direito Econômico, Financeiro e Tributário pela USP, especialista em Direito Tributário pelo IBET. Atualmente, cursa MBA Executivo em Finanças pelo Insper.



Paulo Damascena



Acesse o site e
MATRICULE-SE

www.faculdadebaianadedireito.com.br

20
ANOS

FACULDADE
BAIANA DE
DIREITO